



亮相

车展重要地位

政府的加入，消费市场的火爆也促使参展商不断提高规模和档次，以此来适应杭发展的迅速发展。

阿斯顿·马丁、法拉利、玛莎拉蒂、保时捷、劳斯莱斯、宾利、沃尔沃、宝马、奔驰、凯迪拉克、奥迪、大众、捷豹、路虎、萨博、双龙、兰、别克、铃木、斯巴鲁、英菲尼迪、讴歌等国际知名品牌的厂商携旗下重量级车型前来参展。国内主流汽车生产厂家更是到场。其中，阿斯顿·马丁是亮相杭州车展。

据了解，数款只在国际 A 级上才会出现的概念车，五十多款价值上百万的豪华车以及二款首次在浙江发布的新车，豪华的展车组合赢得了观众一致好评。据组委会的一项调查显示，95%以上的观众认为本届

车展最大的亮点是名车云集、新车投放力度大。

服务升级

营造良好展会环境

车展的层次，除了受到展会规模、参展商层次和展车档次的影响外，服务也是一个衡量的关键标准。杭州车展一直将“以服务立展”作为办展的基本原则，精益求精的服务让杭州车展的“软件水平”不断升级。

今年的杭州车展首次启用电子门禁系统，使得展会更规范化；不仅增加就餐点和休闲区点，同时还在休闲区引进高档西点，并在现场设置高档沙发，为观众营造舒适的参展环境；结合展馆的实际情况，组委会特别制定了一套有序的后勤保障服务工作方案，为社会各界提供人性化的服务和有力的安全保障。

服务的提升也让前来看展的观众和参展商们对本届车展的满

意度有了相应的提升。据组委会调查显示，95%以上的观众对展会整体服务表示很满意，90%以上的参展商对展会的整体服务表示很满意。

文化活动

分享汽车生活乐趣

同历届车展一样，今年的杭州车展同样注重相关汽车文化活动的打造。“金秋杯”汽车摄影大赛、2008 杭州车展尊聆·豪车说明会、浙江汽车市场“十大年度车型”与“十大品牌经销商”评选活动、杭州车展首届 F2 卡丁车冠军赛、“决胜 4S 的经营与管理”论道浙江论坛、我最喜爱的汽车模特评选活动、“千人购车团”活动、杭州车展“微笑天使”征选活动等十余项集趣味性、互动性、娱乐性、观赏性于一体的活动让老百姓充分感受到了汽车生活的乐趣。

刘超 宋长颖/文

三方解读杭州车展

【政府部门】

展示浙江汽车产业发展成果的良好平台

浙江省经贸委机械行业办主任 朱因加

近几年，省经贸委一直是杭州车展的支持单位。今年杭州车展，省经贸委加入主办，体现了一种支持、推动、服务的意愿。杭州车展是展示浙江汽车产业发展成果的良好平台，也是促进国内外汽车产业界企业交流、合作的良好机会。杭州车展不仅属于杭州，更属于浙江，车展理应为浙江汽车产业发展和企业走向更大市场提供舞台。我们希望借杭州车展，有

更多的机会和条件来宣传我省汽车产业发展的现状和设想，让更多的国内外厂商了解浙江汽车产业。

未来杭州车展，一方面，要做好服务工作，多宣传、多介绍浙江汽车产业和支持汽车产业的良好政策举措，提升车展层次，更多实现交流、合作、共赢；另一方面，目前省内还有一些中小型车展，期望能够整合资源，共同把杭州车展办得更好。

发展汽车会展 带动杭州汽车产业发展

杭州市经贸委机械处处长 何秀林

杭州市发展汽车产业，是从整个汽车产业链的各个环节来推动汽车产业的发展。发展汽车会展也是汽车产业发展的一个方面。杭州车展如能逐步做大，对杭州汽车产业尤其是零部件的发展将有极大的推动作用。不久前，市经贸委同杭州车展主办方之一——浙江省汽车行业协会进行沟通，希望通过车展带动汽零部件展，再引入全球一流的汽车

论坛。“如果结合杭州车展，高层次论坛能引到杭州，杭州车展的档次也将进一步提升。”

未来杭州车展需要在两方面拓展：一是将整车和零部件结合起来，杭州本地的零部件集聚优势明显；二是把会展和论坛结合起来，吸引更多的汽车厂商、一流的汽车专业人士，引领带动我们的汽车会展、汽零部件展，再引入全球一流的汽车

【汽车厂商】

杭州车展：好的服务 + 成功的品牌销售

一汽轿车销售有限公司总经理 葛树文

杭州车展吸引厂商之处在于：一方面，浙江的汽车消费水平已跃居全国前列，不容忽视；另一方面，红旗及奔腾轿车在浙江市场良好的口碑、销量也逐年攀升。“提供好的服务和品牌销售层面的成功，是杭

州车展最吸引我们的地方。”

杭州车展极具地域特色，在展示的同时也兼顾了现实销售。我们希望杭州车展竞争力能逐年提升，办成一个浙江特色、具有全国影响力的大型车展。

【汽车经销商】

杭州车展 推动华东汽车消费

杭州东星行奔驰总经理 林文益

从 2006 年开始，参加每届杭州车展，我们最大的收获不是卖了多少辆车，而是对浙江市场更加充满信心。浙江奔驰消费增长很快，是奔驰在大陆最大的市场。

杭州车展已成为继上海国际车展后，长三角又一大车展，市场相当成熟，吸引了国际、国内知名汽车厂商参加。杭州车展是以展示

为主、拉动销售的一个车展，它除了为厂商提供一个品牌展示的平台，同时也是对长三角汽车市场消费的依次推动。

作为奔驰杭州授权经销商，东星行参加了本届车展，展区面积 690 平方米，是 A 馆展示面积最大的品牌，奔驰主流车型及迈巴赫、AMG 等旗舰车型也悉数亮相。

借杭州车展推介品牌 大有裨益

浙江九和英菲尼迪总经理 吕重麟

英菲尼迪去年进入中国，厂商支持力度大，借杭州车展的平台来推介品牌，大有裨益。借此契机，对九和也是不错的推广。

我们更愿意视杭州车展为一个提升产品形象的机会，当然，也能收集到不少目标客户的信息。从市场消费面来看，杭州车展辐射的区域

较富庶，直接销售的效果比较好。去年，九和英菲尼迪在参展现场也接到了部分订单。要进一步扩大车展影响力，可能要从汽车厂商方面努力，当厂商有新车型、概念车问世时，吸引其将发布地放在杭州车展。如此，杭州车展的展示宣传功能将得到延伸拓展。

(据《杭州日报》报道整理)